



Kooperationspartner von
bayme vbm /
Die bayerischen Metall- und Elektro-Arbeitgeber

Start-ups Night: Public Funding for Start-ups and New Businesses

Munich, hbw, 25.09.2017

SBM – EXCLUSIVE PARTNER OF BAYME VBM



In cooperation with SBM, bayme vbm offers its members a wide range of assistance and information on how to receive public funding

- Specialized in public funding
- More than 15 years of experience in the area of public funding
- A multitude of successful public funding projects
- High customer satisfaction
- Independent and creative approach
- Exclusive & recommended partner of **bayme vbm** /
Die bayerischen Metall- und Elektro-Arbeitgeber



PUBLIC FUNDING FOR START-UPS AND NEW BUSINESSES



Beware of false expectations – Public funding can be tricky; there are a lot of details to pay attention to and a lot of mistakes to avoid

- The **European Commission sets the rules** for state aid / public funding within the EU in order to channel aid towards economic development and growth without giving recipients an unfair competitive advantage.
- Public funding is a **self-help approach** that is designed to lower the burden of financial and technical risks of undertakings which promote policy objectives (e.g., increasing European global competitiveness, strengthening innovation capacity, mitigating climate change).
- Public funding for start-ups and new businesses comes in the form of loans & loan guarantees, public venture capital and sometimes grants. **It's never “for free”**, it either has to be paid back in some way or another (e.g., loan repayment, shares) or it requires complementary funding on the part of the recipient (e.g., grants).
- There is **no automatic entitlement to public funding even if eligibility criteria are fulfilled**. Rather, awards will be decided upon within the due discretion of the granting authority and in accordance with the available budget.
- **In most cases an undertaking may not be started** before the funding application has been transmitted to the granting authority or **before the funding has been granted**. The obligatory rules and definitions regarding the start of a project vary depending on the funding program.

PUBLIC FUNDING FOR START-UPS AND NEW BUSINESSES



Depending on its shareholder structure, a start-up can be considered a large-size enterprise even if it is „small“ as an individual unit (according to EU definition)

The following ceilings apply to the figures for individual firms only. Staff headcount / turnover / balance sheet total of shareholders holding 25 % or more of the shares may have to be (partially) added!¹

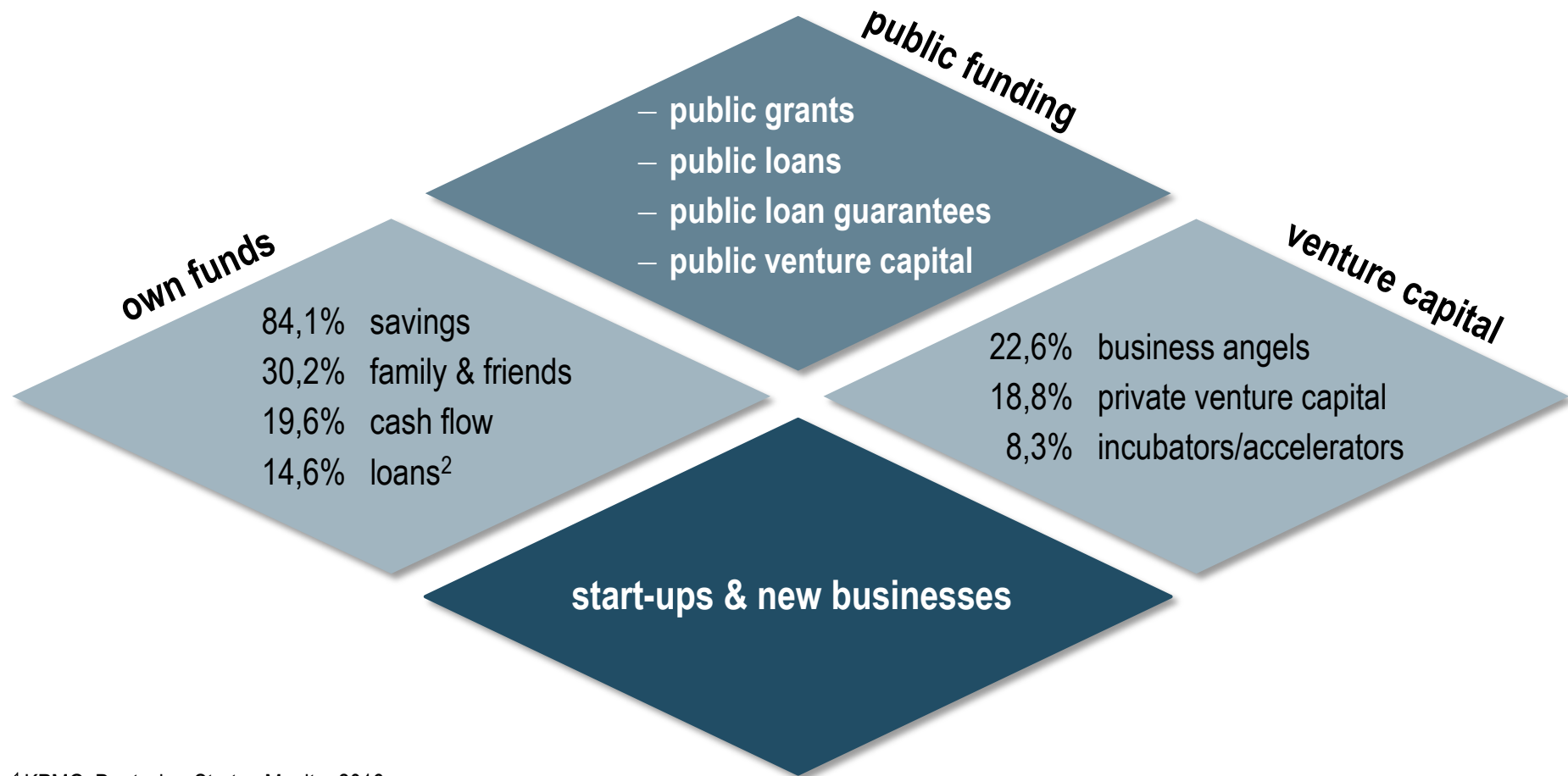
	Small and medium-sized enterprises (SME)			Large-sized enterprises
	micro	small	medium-sized	
staff headcount	< 10	< 50	< 250	≥ 250
	and	and	and	
balance sheet total	≤ € 2 m	≤ € 10 m	≤ € 43 m	not relevant
	or	or	or	
turnover	≤ € 2 m	≤ € 10 m	≤ € 50 m	not relevant

¹ SME-Status has to be analyzed in detail.

PUBLIC FUNDING FOR START-UPS AND NEW BUSINESSES



According to studies, about 36%¹ of start-ups use public funding; 84% of start-ups use their own savings as the most important source of funding



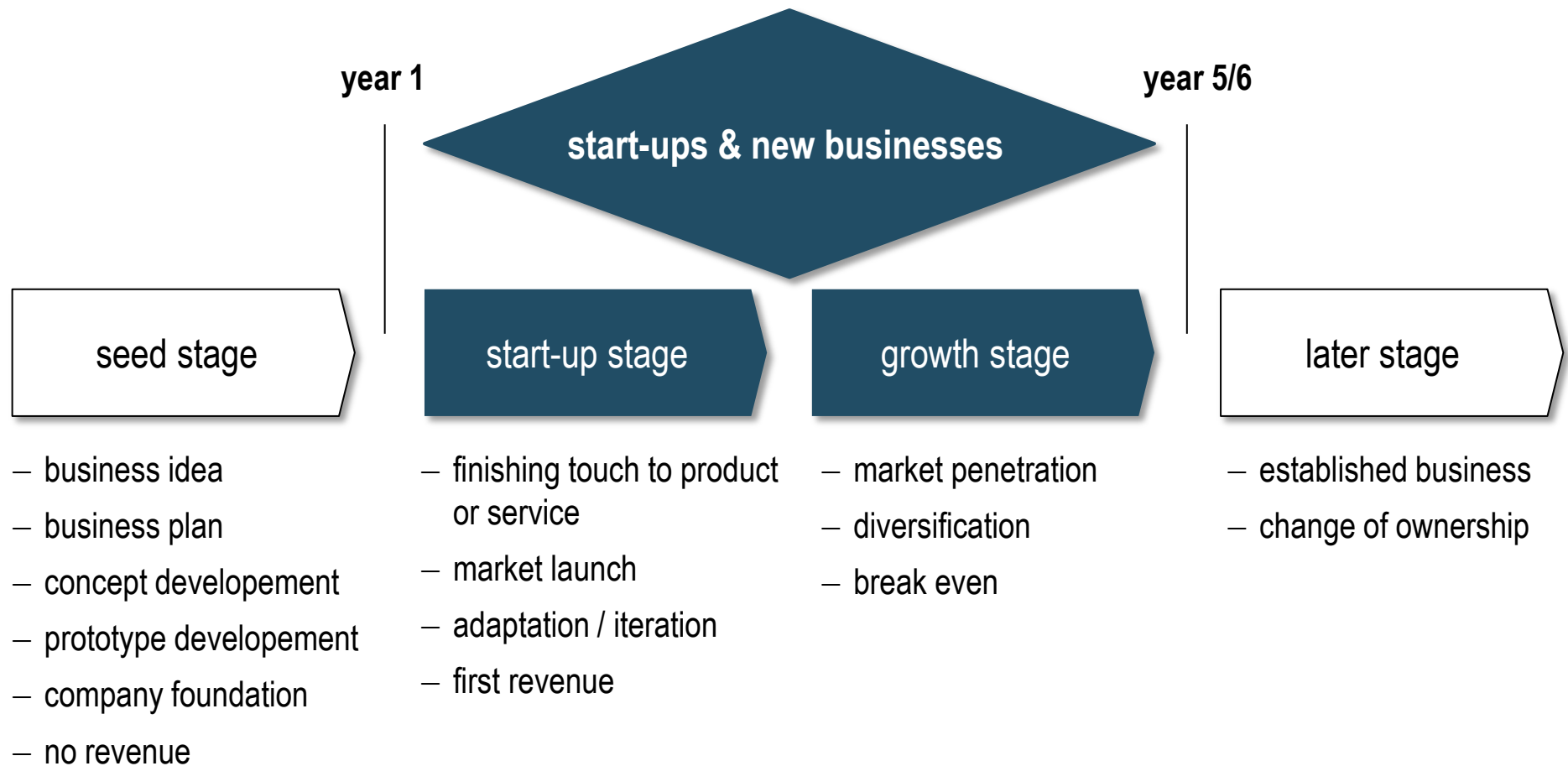
¹ KPMG, Deutscher Startup Monitor 2016

² unsubsidized

PUBLIC FUNDING FOR START-UPS AND NEW BUSINESSES



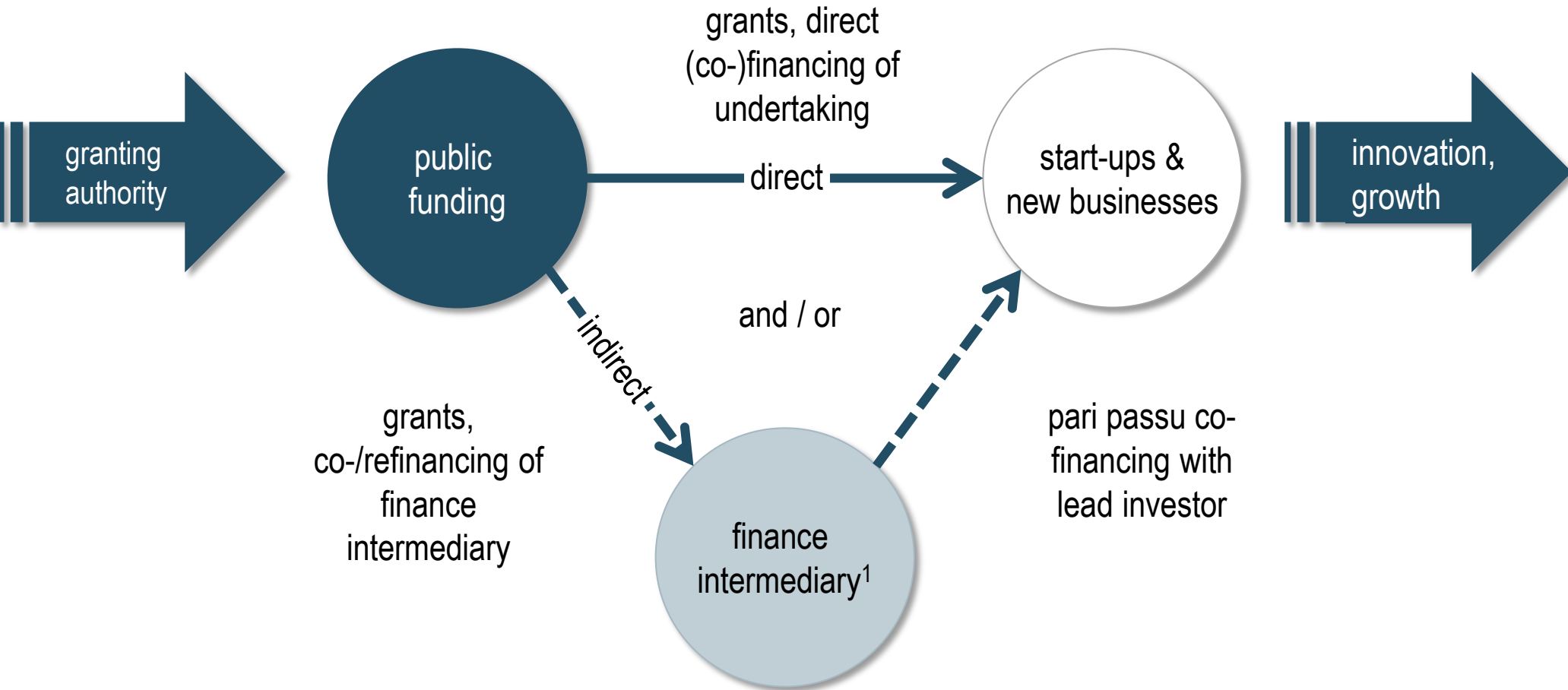
Public funding for start-ups and new businesses is mainly meant to support companies in the start-up and growth stages



PUBLIC FUNDING FOR START-UPS AND NEW BUSINESSES



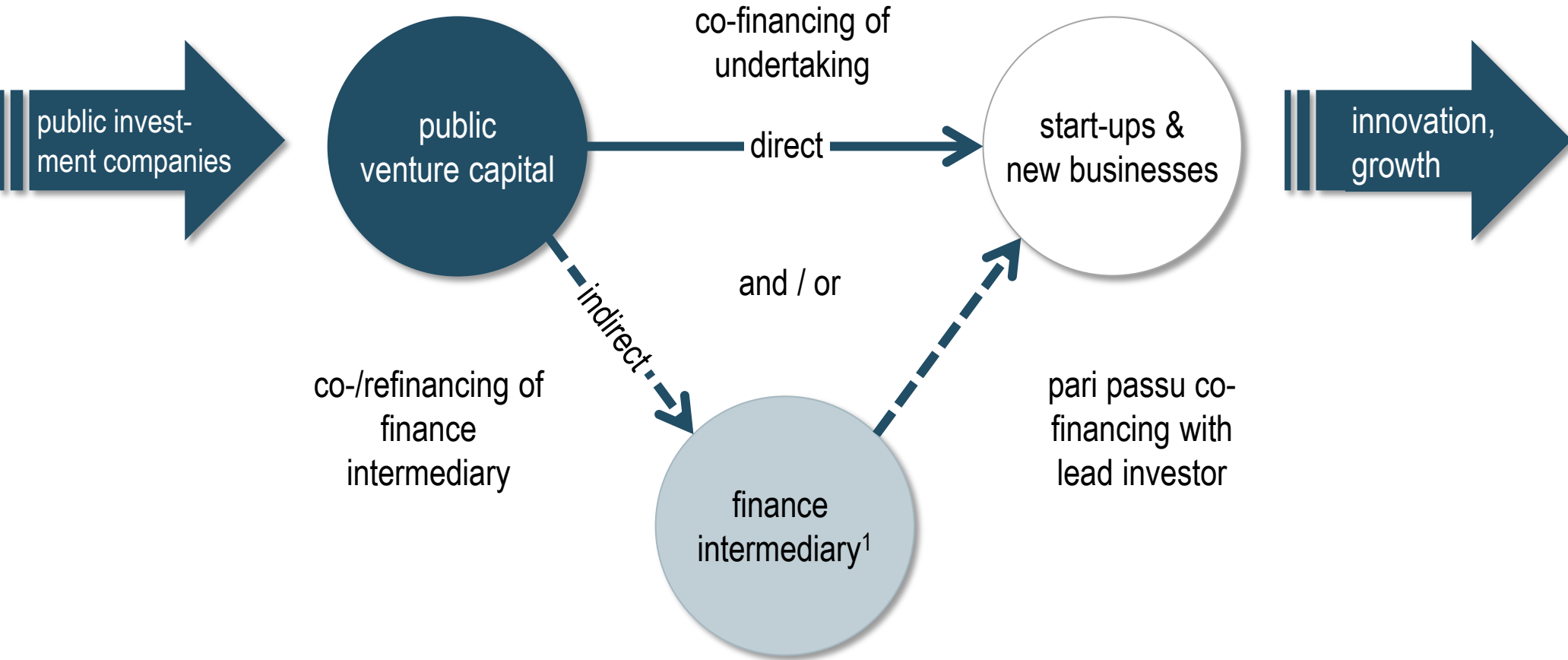
Public funding programs are designed as incentives for private investors to invest in start-ups and new businesses or as direct funding



¹ financial intermediary means any financial institution regardless of its form and ownership, including fund-of-funds, private equity investment funds, public investment funds, banks, micro-finance institutions and guarantee societies (GBER, Article 2, Nr. 34)

PUBLIC VENTURE CAPITAL

Public venture capital programs are usually designed as incentives for private investors to invest in start-ups and new businesses in the seed and growth stages

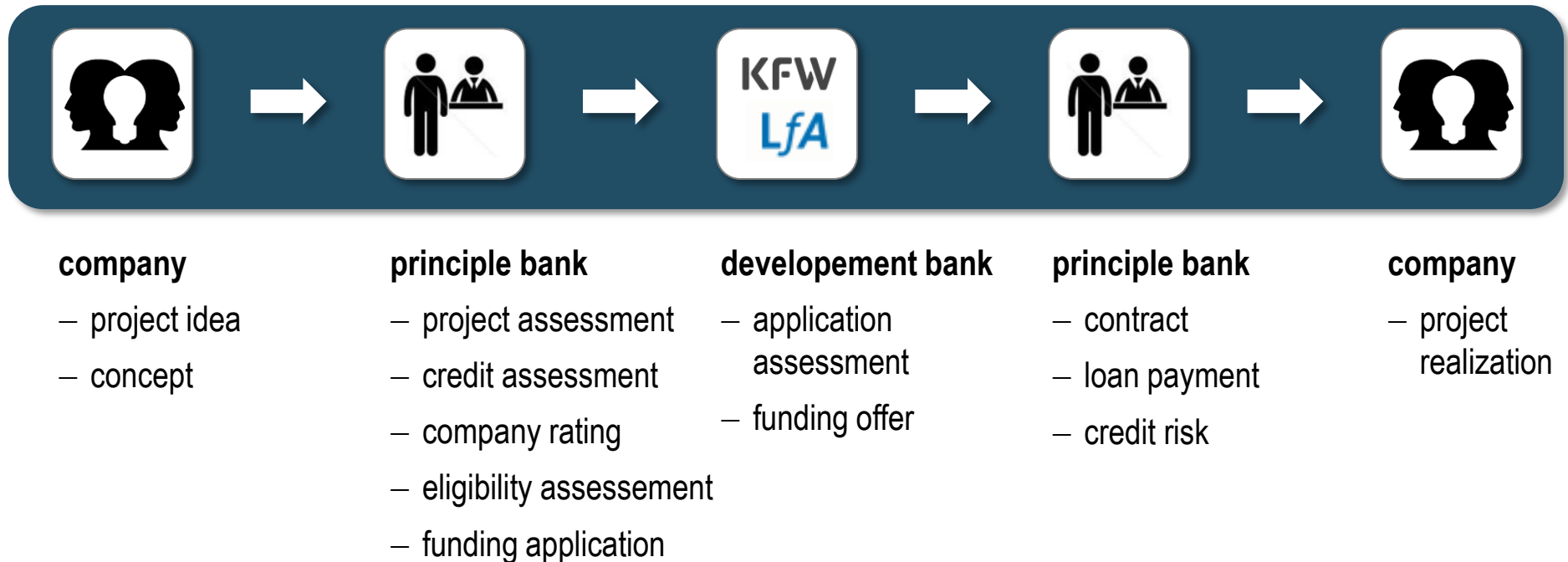


¹ financial intermediary means any financial institution regardless of its form and ownership, including fund-of-funds, private equity investment funds, public investment funds, banks, micro-finance institutions and guarantee societies (GBER, Article 2, Nr. 34)

PUBLIC LOANS AND LOAN GUARANTEES



Applications have to be made through the principle bank („Hausbank-Prinzip“), which bears the credit risk and can refuse the subsidized loan based on the credit assesement



In periods of low interest, subsidized loans can still be interesting because of their long terms, fixed interest rates, and redemption-free periods.

PUBLIC LOANS AND LOAN GUARANTEES



A public guarantee or release of liability is designed to help start-ups and new businesses obtain bank financing for their undertakings by loosening the collateral constraint



company

- min. 20% liability
- reduced collateral

principle bank

- up to 80 % risk reduction for principle bank

development bank

PUBLIC GRANTS



Dedicated start-up grant programs are the main type of funding for start-ups and new businesses, but “regular” programs might also be applicable if sufficient company funding is secured

Dedicated start-up grants programs

- company foundation
- technology based company foundation
- company foundation in the field of digitalization

Regular grant programs

- research & development & innovation
- investment & growth for SME depending on the investment location and (additional) headcount
- investment in innovative technologies with benefits for the environment
- investment in energy- & resource-efficient existing technologies

- ▶ There is no „one-size-fits-all“ approach to public funding.
- ▶ There are more than 1.700 public funding programs available.
- ▶ Every company / project / undertaking has to be analysed individually to find the perfect fit.

SBM – EXCLUSIVE PARTNER OF BAYME VBM

For members only – analysis of funding potential free of charge



Webcode **QCFNZ**

Jetzt QuickCheck anfragen

Nutzen Sie das kostenfreie Angebot

Ja, mein Unternehmen ist an dem QuickCheck zur Projektfinanzierung mit öffentlicher Förderung interessiert. Bitte nehmen Sie Kontakt mit mir auf.

Bitte senden Sie mir außerdem:

- Leitfaden zur Finanzierung von Unternehmensvorhaben mit öffentlichen Mitteln
- Leitfaden Fördermittel Energie
- Studie Übergreifende Megatrends
- Leitfaden HORIZON 2020 – KMU-Instrument

Titel, Vorname, Name
Funktion, Abteilung
Firma/Institution
Straße/Hausnummer
PLZ/Ort
E-Mail
Telefon

Datum _____ Unterschrift _____

Ihre Antwort per Fax an 089-551 78-275 oder per E-Mail an stefan.zell@baymevbm.de

Fragen und Antworten

Öffentliche Mittel zur Projektfinanzierung

Wer kann gefördert werden?

Öffentliche Förderung steht grundsätzlich Unternehmen aller Größenordnungen zur Verfügung, programmspezifisch können jedoch Einschränkungen nach regionalen Kriterien oder der Unternehmensgröße gemacht werden. Während die Förderung von Forschungs-, Entwicklungs- und Innovationsvorhaben für jedes Unternehmen infrage kommt, liegt der Fokus der Investitionsförderung seit der Förderperiode 2014–2020 auf kleinen und mittleren Unternehmen (KMU). Die Investitionsförderung von Konzernen ist jedoch weiterhin möglich.

Warum lohnt sich öffentliche Förderung für Sie?

Unternehmen, die sich nicht um öffentliche Förderung bemühen, verschenken Geld. Nach einer Erhebung des Zentrums für europäische Wirtschaftsforschung (ZEW) in 2013 nehmen in Deutschland nur 18 % der innovationsaktiven Unternehmen Innovationsförderung in Anspruch. Dabei ist bei einer durchschnittlichen Umsatzrendite deutscher Unternehmen von 4 bis 5 % ein Umsatz von 20 bis 25 Mio. Euro erforderlich, um den gleichen Finanzierungseffekt zu generieren wie 1 Mio. Euro Zuschuss.

Wie aufwendig ist die Beantragung öffentlicher Förderung und wie können wir Sie unterstützen?

Die Beantragung öffentlicher Fördermittel und der Nachweis der zweckgemäßen Verwendung gewählter Fördermittel erfordern insbesondere bei der Zuschussförderung spezielles Know-how und sind sehr aufwendig. Mit dem Fördermittel QuickCheck erhalten Sie einen fundierten, unentgeltlichen Überblick und eine erste Einschätzung der Erfolgswahrscheinlichkeit einer Förderung für Ihr konkretes Vorhaben. Die SBM steht Ihnen anschließend auf Wunsch während des gesamten Prozesses zu attraktiven Konditionen zur Seite. Sie minimiert Ihren Aufwand und maximiert Ihre Förderchancen.

Wir sind für Sie da

Ihre Ansprechpartner

Für Fragen stehen Ihnen Ihre Ansprechpartner in Ihrer regionalen Geschäftsstelle sowie Stefan W. Zell gerne zur Verfügung. Besuchen Sie auch unsere Website, auf der Sie im Mitgliederbereich weitere Informationen zur Investitions- oder F+E/Innovationsfinanzierung erhalten:

www.baymevbm.de/foerdermittel

Unser Kooperationspartner



Die SBM GmbH hat sich auf die Beratung mittelständischer Unternehmen aus dem Bereich der Metall- und Elektroindustrie spezialisiert.

www.sbm-bayern.de

Ein Service von

bayme
Bayerischer Unternehmensverband Metall und Elektro e. V.

vbm
Verband der Bayerischen Metall- und Elektro-Industrie e. V.

Max-Joseph-Straße 5
80333 München

www.baymevbm.de

Ansprechpartner
Stefan Zell
Regionen und Marketing

Telefon 089-551 78-290
Telefax 089-551 78-275
stefan.zell@baymevbm.de

03.2015

bayme vbm

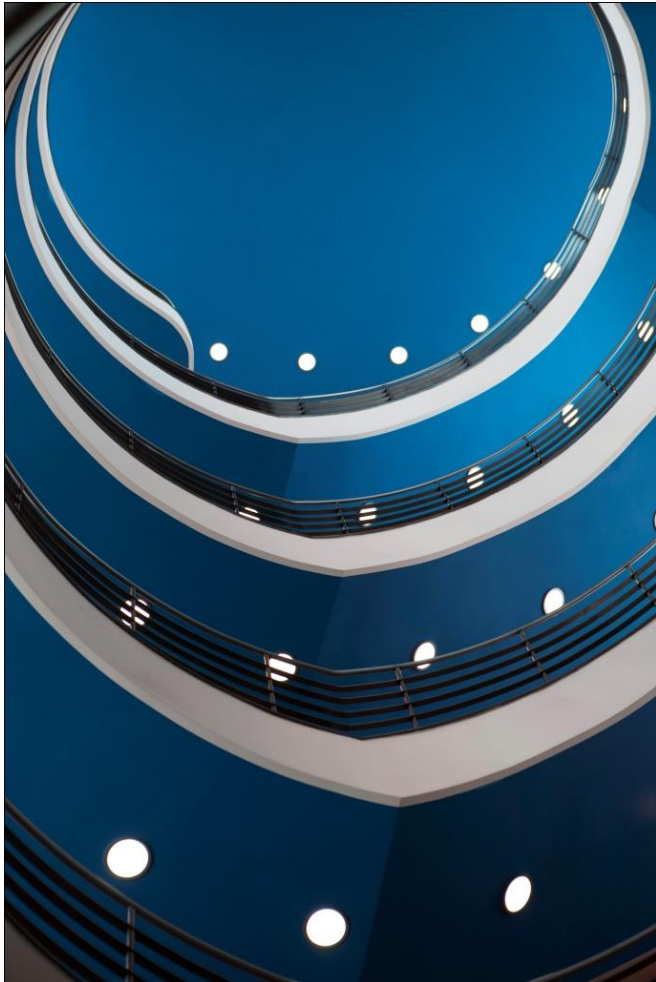
Die bayerischen Metall- und Elektro-Arbeitgeber



QuickCheck

Projektfinanzierung mit öffentlicher Förderung

Kostenlose Analyse und Erstberatung zur Förderfähigkeit Ihrer Vorhaben



SBM GmbH

hbw | Haus der Bayerischen Wirtschaft

Gerhard Tannert
Geschäftsführer und Partner

Max-Joseph-Straße 5
D-80333 München

T +49(0)89 55 178 700
F +49(0)89 55 178 699
gt@sbm-bayern.de

www.sbm-bayern.de

Petra-Alexa Heinze
Prokuristin und Partnerin

Max-Joseph-Straße 5
D-80333 München

T +49(0)89 55 178 719
F +49(0)89 55 178 699
ph@sbm-bayern.de